

comotor
Die Software im
Metall- und Schrotthandel





METALLHANDEL IM WANDEL

GARANT FÜR SICHERHEIT UND STABILITÄT IN EINER SCHNELLEBIGIN BRANCHE

Das Geschäft mit Metallen gleicht heute mehr denn je einer Fahrt mit einem Rennwagen – es ist rasant, riskant, berauschend. Wer zu spät reagiert oder unaufmerksam ist, für den kann das Rennen schnell vorüber sein. Neben stabilen, persönlichen Netzwerken und einem cleveren Kaufmannsgeist, der in der Geschichte stets den erfolgreichen Handel prägte, sind es heute vor allem die Datenströme, die den Takt angeben. Unsere moderne, globale verbundene Welt ist rund um die Uhr online – im Bruchteil einer Sekunde wird kostbares Wissen rund um den Erdball gejagt. Darüber hinaus hat die Branche mit schwankenden Marktpreisen, sinkenden Margen und einem immer größeren bürokratischen Aufwand zu kämpfen.

Unternehmen brauchen umfangreiche Serviceleistungen und zukunftsfähige Strategien, um sich in diesem hart umkämpften Markt zu behaupten. Sie sind auf eine zuverlässige Softwarelösung und valide Daten angewiesen, um die richtigen Entscheidungen zum richtigen Zeitpunkt treffen zu können und gleichzeitig alle erforderlichen Auswertungen zu liefern. Unsere Antwort auf das schnelle Geschäft im Metallhandel ist comotor.

Diese integrierte ERP-Lösung garantiert dank rascher Auswertungen, umfangreicher Material-



analysen und der Möglichkeit, jeden einzelnen Arbeitsschritt nachzuvollziehen, mehr Transparenz und Struktur – und damit mehr Überblick, Planungssicherheit und Kontrolle.

BLEIBEN SIE FLEXIBEL DIGITALISIEREN SIE IHR BUSINESS

Mit comotor erstellen Sie ganz einfach Dokumente wie Wiegescheine, Rechnungen oder Transportpapiere sowie softwarebasierte Auswertungen und Lagerübersichten, beschleunigen die Arbeitsabläufe und ermöglichen Ihren Mitarbeitern auch unterwegs den Zugriff auf wichtige Informationen und Zahlen. Dabei bietet Ihnen comotor aber nicht nur eine zentrale, sondern auch eine flexible und zukunftsorientierte Lösung, denn die Software kann jederzeit an agile Marktbedingungen und interne Anforderungen angepasst werden. So unter-

stützen wir Unternehmen im Metallhandel dabei, ihre Strategien mit dem richtigen System erfolgreich umzusetzen und dem Wettbewerb einen Schritt voraus zu bleiben. Wir geben unseren Kunden stets Impulse für Innovationen, um Prozesse noch einfacher und mit Einfach. Mehr. Wert. zu gestalten.

TEGOS GROUP – WEGBEREITER IN DER DIGITALEN ZUKUNFT

Seit über 20 Jahren sichern wir mit unseren IT-Lösungen die Wettbewerbsfähigkeit unserer Kunden aus der Entsorgungs- und Recyclingwirtschaft sowie dem Metall- und Altmetallhandel. „One-tegos“ vereint heute unternehmensweit über 90 Mitarbeiter, unzählige Ideen für innovative Unternehmenslösungen und eine tiefgreifende Branchenexpertise. 350 Kunden in 25 Ländern setzen bereits heute auf unsere Softwarelösungen, die auf der zukunftssicheren Technologie von Microsoft basieren.

Für über 8900 User hat sich das Arbeitsleben durch den Einsatz unserer Branchenlösungen enwis, comotor und myMetals entscheidend verändert und vieles wurde dadurch vereinfacht. Gemeinsam mit Ihnen entwickeln wir maßgeschneiderte Lösungen, mit denen Sie die täglichen Herausforderungen wie beispielsweise steigende Dokumentationspflichten, schwankende Rohstoffpreise oder internationale Marktverflechtungen souverän meistern werden.



comotor

comotor wurde speziell für den Metallhandel entwickelt. Die Lösung ermöglicht es Unternehmen, effizienter zu arbeiten, Aktivitäten besser nachzuverfolgen, Risiken zu reduzieren und die Zufriedenheit von Zulieferern und Kunden zu steigern.

HIGHLIGHTS VON COMOTOR

BRANCHENKOMPETENZ IN DER LEISTUNGSÜBERSICHT

Über
847.000
Tonnen Rohstoff werden
jährlich mithilfe von comotor
nachverfolgt.



MATERIALERKENNUNG

Dank Chargenführung kann auch nach vielen Mischungen und Trennungen noch nachvollzogen werden, aus welchen Ursprungslieferungen ein Material besteht.

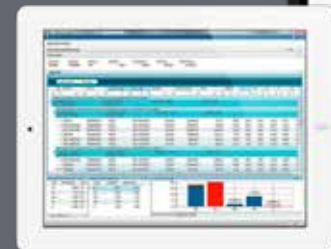
VERTRAGSMANAGEMENT

Alle rechtlichen und preisrelevanten Daten werden zentral und nachvollziehbar verwaltet, archiviert und automatisiert per E-Mail versandt.



WIEGEPROZESS

Unmittelbarer Zugriff auf relevante Daten (Auftrag, Vertrag, Material, AVV etc.) dank vollständiger Waage Integration sowie automatische Erzeugung des Wiegescheins bei der Ausgangsverwiegung.



comotor

ist die kompakte Softwarelösung von tegos für den Metall- und Rohstoffhandel. Alle Bereiche vom Kontrakt- und Ordermanagement über Lagerverwaltung und Analyse bis hin zum Finanzmanagement sind mit comotor in einem System integriert.

QUALITÄTSPRÜFUNG



Abbildung komplexer chemischer Analysen sowie eine vollautomatisierte Analyseschnittstelle, an die Spektrometer angebunden werden können.

TRANSPORTWEGE

Vereinfachte Planung und Überwachung von Transporten. Verfolgung der Transporthistorie und effiziente Auswahl des kostengünstigsten Spediteurs.

Direkte Erfassung und Fakturierung von Rechnungen über mehrere Positionen sowie automatische Zuordnung der Transportkosten zu den Materiallieferungen.



MEHRWERT FÜR SIE DIE LÖSUNG FÜR DEN METALLHANDEL



ARBEITEN SIE EFFIZIENTER

Der Metallhandel sieht sich in unserer modernen Welt immer komplexeren Anforderungen gegenüber und ist deshalb auf eine benutzerfreundliche Softwarelösung angewiesen, die komplizierte Abläufe vereinfacht und über alle Unternehmensbereiche hinweg genutzt werden kann. comotor hilft Ihnen durch die bessere Planung von Lieferungen sowie von Produktions- und Sortierprozessen dabei, Ihre Ressourcen optimal zu nutzen, Arbeitsabläufe

zu beschleunigen und effizienter zu arbeiten. Alle Ihre Mitarbeiter arbeiten mit demselben System, sodass Sie jederzeit alle Prozesse im Blick behalten, sich auf valide Daten verlassen können und wichtige Kennzahlen zur Hand haben. Dank der Integration des Finanzbuchhaltungssystems in comotor haben Sie sogar in Echtzeit Zugriff auf Informationen wie Verbindlichkeiten oder Bestandswerte.



BEHALTEN SIE IHR RISIKO IM BLICK

comotor gibt Ihnen einen klaren, einfachen Einblick in Ihr aktuelles und historisches Preisrisiko. Das Programm überwacht automatisch Währungsrisiken, Preisrisiken und Kreditlimits und erlaubt eine effiziente Risikosteuerung mit Derivaten. Alle Daten müssen nur einmal eingegeben werden, wodurch Fehler vermieden werden. Die Software prüft die Plausibi-

lität der Daten, stellt sicher, dass Anwender keine Arbeitsschritte vergessen, und sorgt für effektive Freigabeprozesse. Schnellere Abläufe, weniger Fehler und gut informierte Mitarbeiter – das bedeutet zufriedenerer Zulieferer und Kunden.

PROJEKTMANAGEMENT

MIT SURE STEP

Zu unseren Leistungsversprechen zählen flexible und agile Arbeitsmethoden, die Erarbeitung optimaler Lösungswege, die Einhaltung des Budgets und die fristgerechte Implementierung. Deshalb setzen wir im Projektmanagement auf Microsoft Dynamics Sure Step. Dies ist eine passgenaue Implementierungsmethode, in der die Rollen und Zuständigkeiten auf Kunden- und auf Partnerseite klar definiert

werden, was somit eine erfolgreiche Projektumsetzung ermöglicht. Für Sie bedeutet das eine hohe Investitionssicherheit und maximale Transparenz sowie Planungssicherheit im Hinblick auf zukünftige Unternehmensanforderungen.

WERTE



VERTRAUEN

Bewährte Richtlinien und Best Practices garantieren eine individuell optimierte Softwarelösung.



STEUERUNG

Detaillierte Anforderungsschecklisten und klar definierte Rollen sichern eine erfolgreiche Umsetzung.



SICHTBARKEIT

Änderungen können Mitarbeitern und Kunden vor der Umstellung einfacher mitgeteilt werden.

PROJEKTVERLAUF



VORBEREITUNG

Bei einem gemeinsamen Kick-off wird ein beidseitiges Verständnis des Projektes entwickelt. Parallel werden die technischen Voraussetzungen geschaffen, und die Testumgebung wird eingerichtet.

VORTEILE



TRANSPARENZ

Sure Step definiert klar alle Rollen und Zuständigkeiten und ermöglicht zu jedem Zeitpunkt des Projektverlaufs – von der Prozessanalyse bis hin zur Implementierung – eine transparente Kontrolle von Kosten und Timings.



ZEIT

Sure Step ermöglicht eine effiziente Zusammenarbeit und Kommunikation, sodass alle Beteiligten die einzelnen Teilschritte stets im Blick haben und planen können – so wird eine fristgerechte Umsetzung sichergestellt.



IMPLEMENTIERUNG

In Key-User-Schulungen wird ein tiefgreifendes Verständnis der Branchenlösung vermittelt. Wir erstellen ein genau auf Ihre Anforderungen zugeschnittenes Lösungskonzept, das wir – nach Freigabe – umsetzen und testen.



BEREITSTELLUNG

Sie führen einen Integrationstest der Lösung durch und stellen sicher, dass alle Geschäftsprozesse fehlerfrei abgebildet werden können. Anschließend erfolgt die Datenmigration, und die Key-User schulen die Endbenutzer.



BETRIEB

Selbst nachdem wir die Lösung zusammen in Betrieb genommen haben, lassen wir Sie nicht allein: Das Projekt wird dem Customer Support übergeben. Nach drei Monaten erfolgt zudem eine Review, in der Erfolge und Schwachstellen erläutert werden.

COMOTOR

IN DER ANWENDUNG

Ein starker Partner

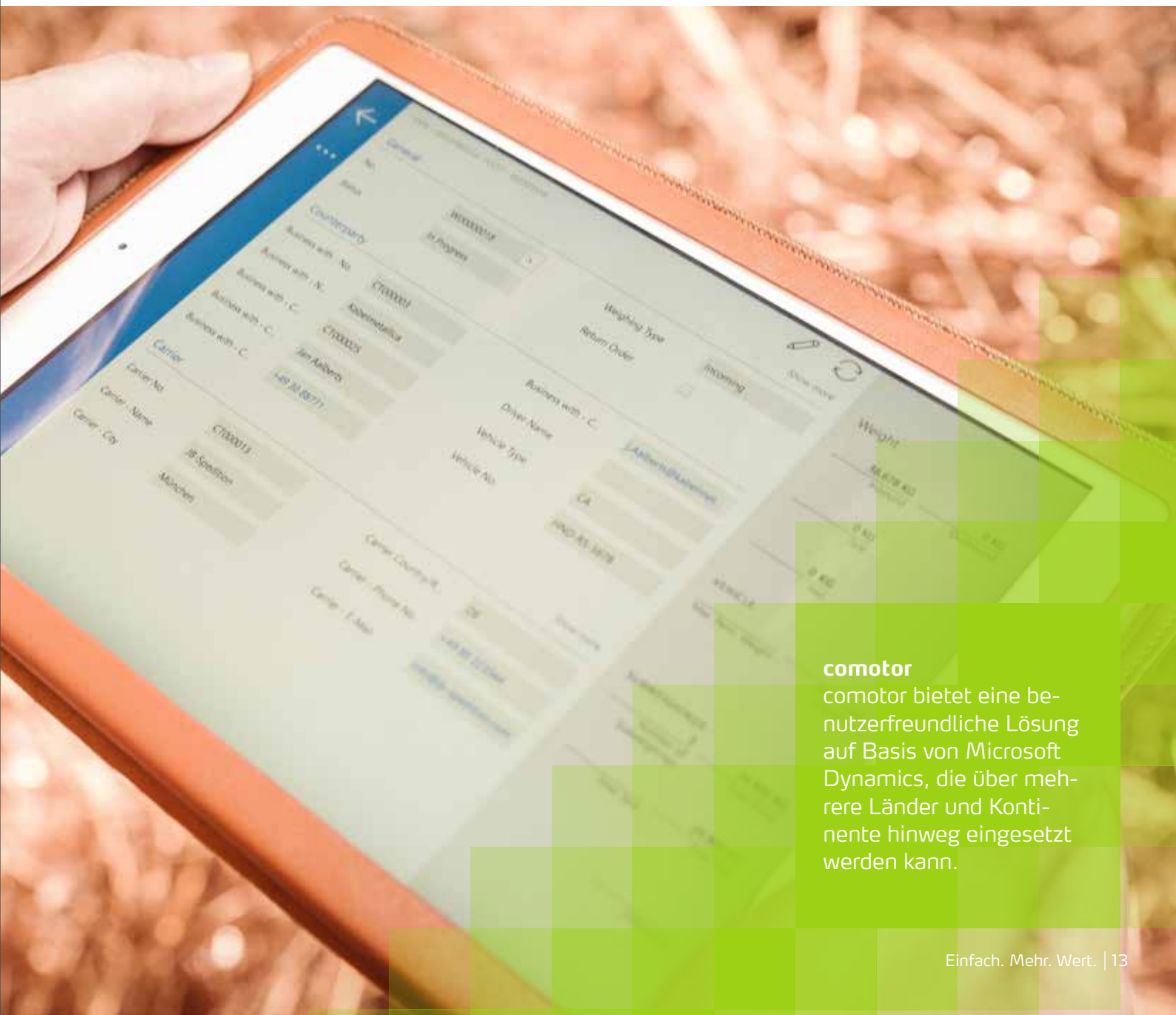
comotor basiert auf Microsoft Dynamics, einer millionenfach eingesetzten und bewährten Technik von Microsoft, die eine hohe Sicherheit Ihrer Investition garantiert. Die Microsoft-Umgebung ist Endnutzern vertraut und erlaubt die Einbindung anderer Microsoft-Anwendungen wie z. B. Excel. comotor ist auf die typischen Rollen eines Unternehmens im Metallhandel zugeschnitten.

Vom Geschäftsführer über den Händler bis zum Wiegemeister – jeder Mitarbeiter arbeitet mit einer für ihn optimierten Nutzeroberfläche. Und dank der integrierten Lösung und eines auf Ihre Branche spezialisierten Partners können Sie sich auch bei steigendem Druck durch den Gesetzgeber und Behörden ganz auf Ihr Geschäft konzentrieren.

Eine Lösung für alles

comotor erleichtert die Zusammenarbeit mit Tochterunternehmen und Geschäftspartnern in anderen Ländern. Die Lösung ist mehrmandantenfähig und auch multilingual: Die Sprache kann einfach gewechselt und Dokumente können problemlos in anderen Sprachen aus-

gedruckt werden. Das Intercompany-Modul ermöglicht darüber hinaus den schnellen und reibungslosen Austausch von Kontrakten, Analysen, Lieferungen und Rechnungen – über Unternehmen und Länder hinweg.



comotor

comotor bietet eine benutzerfreundliche Lösung auf Basis von Microsoft Dynamics, die über mehrere Länder und Kontinente hinweg eingesetzt werden kann.

KUNDENSERVICE

EINFACH. MEHR. WERT.



KUNDENBETREUUNG

Unsere Arbeit endet nicht mit der Projektannahme. Wir begleiten Sie auch weiterhin bei der digitalen Transformation Ihres Unternehmens – durch einen intensiven Informationsaustausch, innovative Ideen und eine professionelle Beratung. Darüber hinaus steht Ihnen natürlich unser Customer Service zur Seite, um einen reibungslosen Betrieb der Software im Tagesgeschäft zu garantieren.



UPDATES

Wir stehen im regelmäßigen Austausch mit unseren Kunden und pflegen eine enge Zusammenarbeit über alle Ebenen hinweg. Gemeinsam mit den Anwendern arbeiten wir permanent daran, Ihren Alltag mit der Lösung immer weiter zu verbessern und zu vereinfachen. So können wir bei neuen Anforderungen von Seiten unserer Kunden schnell reagieren.



TRAININGS UND QUALIFIZIERUNGEN

Ganz gleich, wie gut eine Softwarelösung ist – ihr Erfolg hängt maßgeblich von den Anwendern ab. Der wichtigste Schritt ist deshalb nicht die Implementierung des neuen Systems, sondern die regelmäßige Betreuung und Schulung der Mitarbeiter, die täglich damit arbeiten. In speziellen Trainings und Qualifizierungen lernen sie alles, was sie wissen müssen, um die Lösung effizient zu nutzen.



HOTLINE-SUPPORT

Im täglichen Umgang mit der Software steht Ihnen unser Customer Service zuverlässig zur Seite. Ob Sie nach der Implementierung Fragen zur Software haben, eine Fehlermeldung im System Ihren Arbeitsablauf stört oder ein neuer Mitarbeiter eine Schulung benötigt – viele Anliegen können schnell am Telefon bzw. per Fernwartung gelöst werden.
Ein Anruf genügt: +49 231 31 776.480

Besuchen Sie uns auf
www.tegos-group.com



tegos Group Germany
Fon +49 231 31776.200 | info@tegos.eu

